

Erfolg entsteht im WIR - als **Personaldienstleister** helfen wir Menschen bei der Erklömmung der nächsten Stufe auf der Karriereleiter – **individuell, persönlich, kompetent und per Direktvermittlung!** Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung und bundesweiten Vernetzung sind wir ein wichtiger Rekrutierungspartner für viele Einrichtungen. Unser Anliegen ist es, für Sie einen Arbeitgeber zu finden, der **zu Ihnen passt und Ihnen Entwicklungsperspektiven bietet.**

Seien Sie bereit für den nächsten Schritt Ihrer Karriere!

Business Development Manager Air & Sea (m/w/d)

(26442)

 Standort: Augsburg  Anstellungsart(en): Vollzeit

Sie suchen eine neue Herausforderung ohne Umwege?

Wir bringen Sie direkt zu Ihrem neuen Arbeitgeber! Für unseren Kunden, einem internationalen Transportunternehmen aus dem Bereich **Spedition, Logistik** Augsburg, suchen wir auf dem Wege der Personalvermittlung ab sofort einen **Business Development Manager Air & Sea (m/w/d)**. Es erwartet Sie eine Direkteinstellung bei einem Top-Arbeitgeber.

Bewerben Sie sich jetzt als Business Development Manager Air & Sea, Sales Manager Air & Sea im Außendienst, Vertriebsmitarbeiter Air & Sea im Außendienst (m/w/d) in Augsburg.

Ihre Aufgaben

- Identifikation und Ansprache von Neukunden sowie Aufbau der Sales Pipeline
- Vorbereitung, Organisation und Nachbereitung von Kundenterminen und Präsentationen
- Funktion als Bindeglied zwischen dem Kunden, Operative und Management
- Implementierung von Neugeschäft in Zusammenarbeit mit der Operativen
- Beobachtung von Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie proaktive Nachverfolgung von Angeboten

Das bringen Sie mit

- Eine abgeschlossene Berufsausbildung als Kaufmann (m/w/d) für Spedition und Logistikdienstleistung oder ein Studium aus dem Logistikbereich
- Berufserfahrung im Vertrieb von Luft- und Seefrachtprodukten im internationalen Speditiösumfeld
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und Durchsetzungsvermögen mit professionellem Auftreten
- PKW Führerschein
- Nachweisbare Erfolge im operativen Geschäft und Vertrieb

Unser Kunde bietet Ihnen

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag mit attraktiver Vergütung
- Urlaubsgeld, Weihnachtsgeld und Bonuszahlung
- Bezuschussung der betrieblichen Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen
- Firmenwagen zur privaten Nutzung, Diensthandy und Laptop
- Firmenevents und Sportevents

Wir bieten Ihnen

- Persönliche Betreuung und Begleitung während des Bewerbungsprozesses
- Mit einer Bewerbung unkompliziert mehrere Stellenangebote erhalten
- Kontakte zu vielen Firmen
- Attraktive Alternativen zu Ihrem jetzigen Arbeitsumfeld

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung als **Business Development Manager (m/w/d) Air & Sea in Augsburg/Ulm**. Uns geht es um Ihr Können, deshalb verzichten wir ab sofort auf ein Anschreiben – Ihr Lebenslauf genügt. Sie haben noch Fragen? Melden Sie sich gerne bei uns!

pv

SYNERGIE Personal Deutschland GmbH

Telefon: [040 369 570](tel:040369570)

Mail: pv-hamburg-jobs@synergie.de

Abteilung(en): Indeed Kampagne, Transport/Logistik/Verkehr

Art(en) des Personalbedarfs: Personalvermittlung