

Imagetext / Arbeitgebervorstellung

Über S&You

S&You ist eine Marke der **SYNERGIE Gruppe** – dem fünftgrößten Personaldienstleister in Europa. Wir helfen **Fach- und Führungskräften** bei der Erklímmung der nächsten Stufe ihrer Karriereleiter – individuell, persönlich, kompetent und **ausschließlic per Direktvermittlung**. Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung und internationalen Vernetzung sind wir ein wichtiger Rekrutierungspartner für viele renommierte Unternehmen. Nutzen Sie unsere Kontakte und unsere Marktkenntnis zu Ihrem Vorteil!

Regional Sales Manager (m/w/d) – DACH

(24058)

📍 Standort: Berlin 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Zweck und Ziel der Stelle

Du bist bereit für eine Karriere mit Zukunft als **Regional Sales Manager (m/w/d) - DACH**?

Dann suchen wir genau Dich als **Regional Sales Manager (m/w/d) DACH** für unseren Kunden mit Sitz in **Lyon**. Das Unternehmen ist führend im Bereich Einweg-Systeme für die biopharmazeutische Industrie und bietet maßgeschneiderte Lösungen für sterile Flüssigkeiten. Diese Position bietet die Möglichkeit, remote zu arbeiten. – ab sofort und im Rahmen einer Personalvermittlung in Vollzeitbeschäftigung.

Bedeutung für das Unternehmen

Über diesen [Link](https://sandyou.pitchyou.de/XKATO) (sandyou.pitchyou.de/XKATO) ganz unkompliziert und direkt per WhatsApp **oder unter unten stehenden Kontaktdaten** bewerben. Wir freuen uns auf Sie!

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

Ihre Aufgaben

- Leitung der regionalen Marktplanungsaktivitäten, Beitrag zu strategischen Entscheidungen und Go-to-Market-Initiativen für die DACH-Region
- Entwicklung und Betreuung eines Portfolios von Kunden und Interessenten sowie Promotion maßgeschneiderter Einweg-Lösungen
- Analyse von Markttrends und Wettbewerbsaktivitäten
- Direkter Bericht an den Sales Director Europe
- Zusammenarbeit mit den technischen Teams zur Überwachung der Produktkonfiguration und Preisgestaltung

Fachliche Anforderungen

Das bringen Sie mit

- Mindestens 5 Jahre Erfahrung in strategischen Vertriebs- und Marketingrollen
- Erfahrung in der biopharmazeutischen Industrie, insbesondere im Bereich Einweg-Lösungen
- Starke Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeit
- Eigenständige Arbeitsweise mit ausgeprägten analytischen und problemlösenden Fähigkeiten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse (Englisch für interne Kommunikation erforderlich)

Arbeitgeberleistungen / Unternehmensangebot

Unser Kunde bietet Dir

- Arbeit in einem global agierenden, wachstumsorientierten Unternehmen
- Remote-Arbeitsoption
- Zuschüsse zu Gesundheits- und Fitnessangeboten
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten

Wir bieten Dir

- Persönliche Betreuung und Begleitung während des Bewerbungsprozesses
- Mit einer Bewerbung unkompliziert mehrere Stellenangebote erhalten
- Kontakte zu vielen Firmen
- Eine offene Tür zu Deinem Wunscharbeitgeber

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung als **Regional Sales Manager (m/w/d) DACH!** Uns geht es um Dein Können, deshalb verzichten wir ab sofort auf ein Anschreiben – Dein Lebenslauf und Deine Qualifikationsnachweise genügen. Du hast noch Fragen? Melde Dich gerne bei uns!

Ingrid Lorenz

Telefon: [0160 9089 5161](tel:016090895161)

Mail: karriere-jobs@sandyou.de

Abteilung(en): Indeed Kampagne, Medizin/Pharma/Biotech

Art(en) des Personalbedarfs: Personalvermittlung