

Über SYNERGIE

Erfolg entsteht im WIR - als **Personaldienstleister** helfen wir Menschen bei der Erklömmung der nächsten Stufe auf der Karriereleiter – **individuell, persönlich, kompetent und per Direktvermittlung**! Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung und bundesweiten Vernetzung sind wir ein wichtiger **Rekrutierungspartner** für viele Unternehmen. Unser Anliegen ist es, für Dich einen Arbeitgeber zu finden, der **zu Dir passt und Dir Entwicklungsperspektiven bietet**.
Sei bereit für den nächsten Schritt Deiner Karriere!

Sales Manager (m/w/d) in Direktvermittlung

(18028)

 Standort: Karlsruhe

Du stehst als **Sales Manager (m/w/d) in Karlsruhe** auf Herausforderungen und Abwechslung?

Dann suchen wir genau Dich als **Sales Manager (m/w/d)** für unseren Kunden, eine erfolgreiche Handelsgruppe für Stahl, Aluminium, Edelstahl, Kunststoffe und Rohstoffe mit mehr als 25 Standorten bundesweit. Die Firma ist ein Vollsortimenter für Walzstahl und Rohre mit überregionaler Ausrichtung – ab sofort und im Rahmen einer Personalvermittlung.

Über diesen [Link](https://spd.pitchyou.de/YFRUW) (spd.pitchyou.de/YFRUW) ganz unkompliziert und direkt per WhatsApp **oder unter unten stehenden Kontaktdaten** bewerben. Wir freuen uns auf Dich!

Deine Aufgaben

- Erster Ansprechpartner und Experte für Kunden, Beratung und Betreuung in diversen Fragestellungen und proaktiv lösungsorientierte Zusammenarbeit
- Präsentation maßgeschneiderter Produkte nach Kundenwunsch und Verantwortung des Angebotsmanagements: Von der Angebotserstellung, über die Verhandlung bis zur Vertragsunterzeichnung und Auftragsabwicklung
- Im kombinierten Innen- und Außendienst Identifikation und Akquirierung neuer Kunden (B2B) für langfristig angelegte Partnerschaften
- Vertretung des Unternehmen auf relevanten Messe- und Branchenveranstaltungen
- Strategische Maßnahmen durch kontinuierliche Beobachtung von Branchen- und Markttrends
- Enge Zusammenarbeit mit anderen Vertriebssteams und aktive Mitwirkung im bereichsübergreifenden Projektgeschäft

Das bringst Du mit

- Eine abgeschlossene Berufsausbildung oder ein abgeschlossenes Studium mit relevantem Bezug
- Berufserfahrung im Vertrieb oder Einkauf von Stahlprodukten erwünscht – jedoch nicht zwingend erforderlich
- Ein fundiertes kaufmännisches Verständnis sowie ein analytischer und unternehmerischer Weitblick
- Eine ausgeprägte Kundenorientierung, hohe Akquisitionsstärke, Verhandlungsgeschick und eine exzellente Kommunikation bilden Ihr Vertriebs-Gen
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Anwendungen sowie Erfahrung mit CRM-Systemen
- Freude an der Arbeit in mittelständischen Strukturen mit kurzen Entscheidungswegen

Unser Kunde bietet Dir

- Ein solides wirtschaftliches Umfeld bei einer sehr erfolgreichen mittelständischen Unternehmensgruppe in Familienhand

- Die Möglichkeit, sich in Ihrem Kundenbereich selbstständig und eigenverantwortlich zu entfalten
- Begleitung während der Einarbeitungsphase
- Regelmäßige Schulungen und Weiterbildungen
- Arbeit in einem modernen Umfeld mit langfristiger Perspektive
- Flache Hierarchien und kurze Kommunikationswege
- Viel Gestaltungsspielraum in richtungsweisenden Projekten
- Mitarbeiter-Benefits, z.B. Rabatte durch Unternehmenskooperationen, Bike-Leasing
- Attraktive konditionelle Rahmenbedingungen mit übertariflichen Leistungen und Sonderzahlungen
- Gute betriebliche Altersversorgung
- 30 Tage Urlaub
- Kostenlose Parkplätze
- Flexible Arbeitszeiten und Mobiles Arbeiten

Wir bieten Dir

- Persönliche Betreuung und Begleitung während des Bewerbungsprozesses
- Mit einer Bewerbung unkompliziert mehrere Stellenangebote erhalten
- Kontakte zu vielen Firmen
- Eine offene Tür zu Deinem Wunscharbeitgeber

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung als **Sales Manager (m/w/d) in Karlsruhe!** Uns geht es um Dein Können, deshalb verzichten wir ab sofort auf ein Anschreiben – Dein Lebenslauf und Deine Qualifikationsnachweise genügen. Du hast noch Fragen? Melde Dich gerne bei uns!

Synergie Personal Deutschland GmbH - Karlsruhe

Telefon: +49 721 91383 0

Mail: karlsruhe-jobs@synergie.de

Abteilung(en): Indeed Kampagne, Metallerzeugung und -verarbeitung

Art(en) des Personalbedarfs: Personalvermittlung