

Über SYNERGIE

Erfolg entsteht im WIR - als **Personaldienstleister** helfen wir Menschen bei der Erklömmung der nächsten Stufe auf der Karriereleiter – **individuell, persönlich, kompetent und per Direktvermittlung!** Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung und bundesweiten Vernetzung sind wir ein wichtiger **Rekrutierungspartner** für viele Unternehmen. Unser Anliegen ist es, für Dich einen Arbeitgeber zu finden, der **zu Dir passt und Dir Entwicklungsperspektiven bietet.**

Sei bereit für den nächsten Schritt Deiner Karriere!

Sales Consultant (m/w/d) zur Direktvermittlung

(26227)

📍 Standort: Bruchsal 📄 Anstellungsart(en): Teilzeit, Vollzeit 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Du suchst eine neue Herausforderung ohne Umwege?

Wir bringen Dich direkt zu Deinem neuen Arbeitgeber! Für unseren Kunden in **Bruchsal**, eine der größten Ingenieurgesellschaften für Energiedienstleistungen in Deutschland, suchen wir auf dem Wege der Personalvermittlung ab sofort einen **Sales Consultant (m/w/d)**. Es erwartet Dich eine Direkteinstellung bei einem Top-Arbeitgeber.

Bewirb Dich jetzt als Sales Consultant (m/w/d) / Vertriebsberater (m/w/d) / Verkaufsberater (m/w/d) / Kundenberater Vertrieb (m/w/d) / Sales Berater (m/w/d) / Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) in Bruchsal.

Entwicklungspotential / Perspektiven

Du hast noch Fragen oder brauchst noch weitere Infos? Melde Dich gerne direkt unter bruchsal-jobs@synergie.de oder unter [07251 982 290!](tel:07251982290)

Über diesen [Link](https://spd.pitchyou.de/LSLOV) (spd.pitchyou.de/LSLOV) ganz unkompliziert und direkt per WhatsApp **oder unter unten stehenden Kontaktdaten** bewerben. Wir freuen uns auf Dich!

Deine Aufgaben

- Gemeinsam mit deinem Team neue Vertriebsstrategien entwerfen und testen
- Gewinnung neuer Kunden und den Abschluss von Neuaufträgen sowie potenzielle Kunden zu identifizieren, anzusprechen und sie durch den Vertriebsprozess bis zum Vertragsabschluss zu begleiten
- Entwicklung und Umsetzung von Strategien zur Lead-Generierung- sei es durch Cold Calling, Netzwerken oder digitale Kanäle
- Mitgestaltung unserer Prozesse, Strukturen und Abläufe
- Einführung und Einfluss spannender Produkte und Dienstleistungen sowie proaktiver Kundenkontakt
- Telefonische Tätigkeit sowie über MS Teams, Kundenbesuche vor Ort und 20% Reisebereitschaft

Das bringst Du mit

- Leidenschaft für den Vertrieb und bereits Erfahrung im Bereich Sales mit
- Begeisterungsfähigkeit sowie Leidenschaft zur Gewinnung von Neukunden und Begeisterung unserer Dienstleistungen
- Ideenreichtum zur Entwicklung neuer Vertriebsstrategien sowie die direkte Umsetzung
- Du siehst Herausforderungen als spannende Möglichkeiten zur Weiterentwicklung und liebst es, in einem Team auf Augenhöhe zu arbeiten

Unser Kunde bietet Dir

- Behalte deine Work-Life-Balance im Blick und profitiere von flexiblen Arbeitszeiten und mobilem Arbeiten
- Innovationen sind fest verankert – du kannst dich auf abwechslungsreiche Aufgaben, agiles Arbeiten und ein tolles Arbeitsklima freuen
- Eine Du-Kultur, New Work, ein Umfeld mit vielen Gestaltungsmöglichkeiten und kostenlose Getränke gibt es bei uns on top

Wir bieten Dir

- Persönliche Betreuung und Begleitung während des Bewerbungsprozesses
- Eine offene Tür zu Deinem Wunscharbeitgeber
- Kostenfreie Vermittlung

Jennifer Jonitz

Telefon: [07251 982 290](tel:07251982290)

Mail: bruchsal-jobs@synergie.de

Art(en) des Personalbedarfs: Personalvermittlung