

Über SYNERGIE

Erfolg entsteht im WIR - als **Personaldienstleister** helfen wir Menschen bei der Erklömmung der nächsten Stufe auf der Karriereleiter – **individuell, persönlich, kompetent und per Direktvermittlung!** Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung und bundesweiten Vernetzung sind wir ein wichtiger **Rekrutierungspartner** für viele Unternehmen. Unser Anliegen ist es, für Dich einen Arbeitgeber zu finden, der **zu Dir passt und Dir Entwicklungsperspektiven bietet.**

Sei bereit für den nächsten Schritt Deiner Karriere!

Commercial Excellence Specialist (m/w/d) Direktvermittlung

(21597)

 Standort: Karlsruhe (Baden)  Anstellungsart(en): Teilzeit, Vollzeit

Du hast viel **Power** und in einem Unternehmen gerne **alles im Blick?**

Dann haben wir den richtigen Job für Dich!

Denn wir suchen genau Dich als **Commercial Excellence Specialist (m/w/d) in Karlsruhe** für ein sehr erfolgreiches und mittelständisches Handelsunternehmen mit rund 300 Mitarbeitern. Die Kernkompetenz liegt im Handel mit chemischen Produkten, die für nationale und internationale Kunden von Bedeutung sind.

Zu besetzen ab sofort in **Vollzeit** und im Rahmen einer **Personalvermittlung.**

Deine Aufgaben

- **Vertriebssteuerung:**
- Unterstützung der Vertriebsleitung bei der Analyse und Verbesserung von Vertriebsprozessen und -kanälen, um Effektivität und Effizienz zu steigern
- **Strategische Projekte:**
- Planung und Steuerung strategischer Projekte mit direktem Einfluss auf den Vertriebs Erfolg
- **Markt- und Wettbewerbsanalysen:**
- Markt-, Kunden- und Wettbewerbsdaten analysieren und Ableitung gezielter Handlungsempfehlungen
- **Datenanalyse & Reporting:**
- Erstellung von Reports, Präsentationen sowie Soll-/Ist- und Ad-hoc-Analysen mit Business-Intelligence-Tools
- **Berichtswesen:**
- Optimierung des internen Berichtswesens und Management-Informationssystems für datenbasierte Entscheidungen

Das bringst Du mit

- Innerer Antrieb, die Arbeit in der Wissenschaft und in Laboren positiv zu gestalten
- Abgeschlossenes naturwissenschaftliches Studium mit betriebswirtschaftlicher Zusatzqualifikation oder ein kaufmännisches Studium mit Erfahrung in der Chemisch-Pharmazeutischen Industrie
- Vorzugsweise kombinierte Erfahrung im Sales / Key Account Management als auch Erfahrungen z.B. im Marketing, Business Intelligence, Strategy & Development
- Erzielte Erfolge in der Steuerung bereichsübergreifender Projekte und agieren strukturiert und prozessorientiert
- Starkes analytisches und strategisch-konzeptionelles Denken in Verbindung mit unternehmerischen Weitblick
- Gelebtes Teamplay mit ausgeprägter Kommunikationskompetenz in Wort und Schrift

Wir bieten Dir

- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Übertarifliche Vergütung
- Wohnortnahe Einsätze
- Weihnachts- und Urlaubsgeld
- Persönliche Betreuung vor Ort
- Einkaufsvorteile bei vielen Firmen (Corporate Benefits)

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung als **Commercial Excellence Specialist (m/w/d) in Karlsruhe!** Uns geht es um Dein Können, deshalb verzichten wir ab sofort auf ein Anschreiben – Dein Lebenslauf genügt. Du hast noch Fragen? Melde Dich gerne bei uns!

Abteilung(en): Chemie

Art(en) des Personalbedarfs: Personalvermittlung