

Imagetext / Arbeitgebervorstellung

Über S&You

S&You ist eine Marke der **SYNERGIE Gruppe** – dem fünftgrößten Personaldienstleister in Europa. Wir helfen **Fach- und Führungskräften** bei der Erklimmung der nächsten Stufe ihrer Karriereleiter – individuell, persönlich, kompetent und **ausschließlich per Direktvermittlung**. Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung und internationalen Vernetzung sind wir ein wichtiger Rekrutierungspartner für viele renommierte Unternehmen. Nutzen Sie unsere Kontakte und unsere Marktkenntnis zu Ihrem Vorteil!

Sales and Business Development Lead (m/w/d)

(8402)

📍 Standort: Frankfurt am Main 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Gehaltsspektrum: 120000 - 160000 Euro pro Jahr
📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Zweck und Ziel der Stelle

Sie sind bereit für eine Karriere mit Zukunft als **Sales and Business Development Lead (m/w/d) - remote work?**

Dann haben wir den richtigen Job für Sie! Denn wir suchen genau Sie als **Sales and Business Development Lead (m/w/d)** für ein internationales Kundenunternehmen. Sie können in dieser Position **bundesweit, remote** arbeiten.

Seit über 45 Jahren ist das Unternehmen führend in intelligenten, digitalen Lösungen zur Optimierung von Geschäftsprozessen. Im Jahr 2023 erzielte unser Kunde einen Umsatz von über 10 Milliarden Euro und wuchs auf 500.000 Mitarbeiter (m/w/d) auf 5 Kontinenten in über 170 Ländern. Das Unternehmen ist als "Great Place to Work" zertifiziert.

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

Ihre Aufgaben

- Neukundengewinnung
- Entwicklung einer Strategie für die Geschäftsentwicklung in der EMEA-Region
- Implementierung der digitalen Transformation
- Unterstützung des Business Development Teams
- Erstellung von Budget-Prognosen
- Präsentation neuer Geschäftstrends im Hinblick auf die Gewinnung neuer Dienstleistungen, Produkte und Vertriebskanäle

Fachliche Anforderungen

Das bringen Sie mit

- Ein abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, BWL oder eine vergleichbare Qualifizierung
- Umfangreiche Erfahrung im Outsourcing, in der Akquisition neuer Kunden und der Entwicklung von Geschäftsstrategien
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sie sind ein Team-Player, der strategisches Denken, ein starkes Verständnis von Verkaufsstrategien und -techniken, sowie analytische Fähigkeiten miteinander vereint

Arbeitgeberleistungen / Unternehmensangebot

Unser Kunde bietet Ihnen

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag in einem wachstumsstarken, innovativen Unternehmen
- Ein attraktives Gehalt und Leistungsboni
- remote work - Arbeiten von zu Hause
- Individuelle Schulungen und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Internationale Karrieremöglichkeiten
- Gesundheits- und Wellnissprogramme
- Diversity und Inklusion

Wir bieten Ihnen

- Persönliche Betreuung und Begleitung während des Bewerbungsprozesses
- Mit einer Bewerbung unkompliziert mehrere Stellenangebote erhalten
- Kontakte zu vielen Firmen
- Attraktive Alternativen zu Ihrem jetzigen Arbeitsumfeld

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung als **Sales and Business Development Lead (m/w/d) - remote work!** Uns geht es um Ihr Können, deshalb verzichten wir ab sofort auf ein Anschreiben – Ihr Lebenslauf und Ihre Qualifikationsnachweise genügen. Sie haben noch Fragen? Melden Sie sich gerne bei uns!

Kontaktinformationen für Stellenanzeige

Rebecka Schäfer

Telefon: [0151 1405 1404](tel:015114051404)

Mail: karriere-jobs@sandyou.de

Abteilung(en): Dienstleistungen

Art(en) des Personalbedarfs: Personalvermittlung