

Erfolg entsteht im WIR - als **Personaldienstleister** helfen wir Menschen bei der Erklömmung der nächsten Stufe auf der Karriereleiter – **individuell, persönlich, kompetent und per Direktvermittlung!** Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung und bundesweiten Vernetzung sind wir ein wichtiger Rekrutierungspartner für viele Einrichtungen. Unser Anliegen ist es, für Sie einen Arbeitgeber zu finden, der **zu Ihnen passt und Ihnen Entwicklungsperspektiven bietet**.

Seien Sie bereit für den nächsten Schritt Ihrer Karriere!

Business Development Manager Air & Sea (m/w/d)

(26448)

📍 Standort: Hamburg 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit

Sie sind bereit für eine Karriere mit Zukunft als **Business Development Manager Air & Sea (m/w/d) in Hamburg?**

Dann haben wir den richtigen Job für Sie! Denn wir suchen genau Sie als **Business Development Manager Air & Sea (m/w/d)** für eine internationale Luft- und Seefrachtspektion in **Hamburg** – ab sofort und im Rahmen einer Vollzeitbeschäftigung.

Sie suchen eine neue Herausforderung ohne Umwege?

Wir bringen Sie direkt zu Ihrem neuen Arbeitgeber! Für unseren Kunden, eine etablierte **Firma** aus dem Bereich **internationale Luft und Seefracht Spedition in Hamburg**, suchen wir auf dem Wege der Personalvermittlung ab sofort einen **Business Development Manager Air & Sea (m/w/d)**. Es erwartet Sie eine Direkteinstellung bei einem Top-Arbeitgeber.

Bewerben Sie sich jetzt als Business Development Manager Air & Sea, Sales Manager Air & Sea im Außendienst, Vertriebsmitarbeiter Air & Sea im Außendienst (m/w/d) in Hamburg.

Ihre Aufgaben

- Aufbau, Ausbau und Betreuung von Bestandskunden
- Zielkundenanalyse und Neukundenakquise, Bearbeitung der Leads
- Erstellung von Präsentationen und Angeboten in Zusammenarbeit mit dem Inside Sales und den operativen Teams
- Unterstützung bei Tender Anfragen und Ratenkalkulation
- Reporting über das CRM System

Das bringen Sie mit

- Eine abgeschlossene Berufsausbildung als Kaufmann für Spedition und Logistikdienstleistung (m/w/d)
- Berufserfahrung im Vertrieb von Luft- und Seefrachtprodukten im internationalen Speditionsumfeld
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und Durchsetzungsvermögen
- PKW Führerschein

Unser Kunde bietet Ihnen

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag mit attraktiver Vergütung
- Urlaubsgeld, Weihnachtsgeld und Bonuszahlung
- Bezuschussung der betrieblichen Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen
- Firmenwagen zur privaten Nutzung, Diensthandy und Laptop
- Firmenevents und Sportevents
-

Wir bieten Ihnen

- Persönliche Betreuung und Begleitung während des Bewerbungsprozesses
- Eine offene Tür zu Ihrem Wunscharbeitgeber
- Kostenfreie Vermittlung

Ingrid Lorenz

SYNERGIE Personal Deutschland GmbH

Telefon: [040 369 570](tel:040369570)

Mail: pv-hamburg-jobs@synergie.de

Abteilung(en): Indeed Kampagne, Transport/Logistik/Verkehr

Art(en) des Personalbedarfs: Personalvermittlung