

Über SYNERGIE

**Erfolg entsteht im WIR** - als **Personaldienstleister** helfen wir Menschen bei der Erklímmung der nächsten Stufe auf der Karriereleiter - **individuell, persönlich, kompetent und per Direktvermittlung!** Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung und bundesweiten Vernetzung sind wir ein wichtiger **Rekrutierungspartner** für viele Unternehmen. Unser Anliegen ist es, für Dich einen Arbeitgeber zu finden, der **zu Dir passt und Dir Entwicklungsperspektiven bietet.**

**Sei bereit für den nächsten Schritt Deiner Karriere!**

## Sachbearbeiter Vertrieb (m/w/d) zur Direktvermittlung

**(26955)**

📍 Standort: Bruchsal 📄 Anstellungsart(en): Teilzeit, Vollzeit

**Du suchst eine neue Herausforderung ohne Umwege?**

Wir bringen Dich direkt zu Deinem neuen Arbeitgeber! Für unseren Kunden in Bruchsal, eine der größten Ingenieurgesellschaften für Energiedienstleistungen in Deutschland, suchen wir auf dem Wege der Personalvermittlung ab sofort einen **Sachbearbeiter Vertrieb (m/w/d)**. Es erwartet Dich eine Direkteinstellung bei einem Top-Arbeitgeber.

**Bewirb Dich jetzt als Sachbearbeiter Vertrieb (m/w/d) / Vertriebsmitarbeiter Innendienst (m/w/d) / Mitarbeiter Vertrieb (m/w/d) / Vertriebsassistent (m/w/d) / Sales Support Mitarbeiter (m/w/d) / Vertriebskoordinator (m/w/d) in Bruchsal.**

### Entwicklungspotential / Perspektiven

Du hast noch Fragen oder brauchst noch weitere Infos? Melde Dich gerne direkt unter [bruchsal-jobs@synergie.de](mailto:bruchsal-jobs@synergie.de) oder unter [07251 982 290!](tel:07251982290)

Über diesen [Link](https://spd.pitchyou.de/LSLOV) (spd.pitchyou.de/LSLOV) ganz unkompliziert und direkt per WhatsApp **oder unter unten stehenden Kontaktdaten** bewerben. Wir freuen uns auf Dich!

### Deine Aufgaben

- Recherche potenzieller Kunden und Erkennung neuer Chancen für unsere Dienstleistungen
- Führen von Erstgesprächen – telefonisch oder über MS Teams – mit Offenheit, Empathie und professioneller Gesprächsführung
- Ermittlung von Bedarf, Qualifizierung von Interessenten und Aufbringen von echtem Interesse an einer Beratung
- Vereinbarung von Terminen mit passenden Ansprechpartnern und Aufbereitung aller relevanten Informationen für die Sales Consultants
- Sorgfältige Dokumentation deiner Aktivitäten im CRM-System und Aufrechterhaltung von Kontakten zu vielversprechenden Leads

Das bringst Du mit

- Freude an Kommunikation, überzeugst am Telefon und findest schnell Zugang zu Menschen
- Strukturierte Arbeitsweise, Übernahme einer zielorientierten Verantwortung für deine Aufgaben
- Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen oder die Fähigkeit, schnell eingelernt zu werden
- Idealerweise bereits Erfahrung mit B2B-Vertrieb oder Energiethemen – oder hast Lust, dich in beides einzuarbeiten
- Du bringst eigene Ideen ein und denkst aktiv mit, wie wir unsere Prozesse noch besser machen können

## Unser Kunde bietet Dir

- Behalte deine Work-Life-Balance im Blick und profitiere von flexiblen Arbeitszeiten und mobilem Arbeiten
- Innovationen sind fest verankert – du kannst dich auf abwechslungsreiche Aufgaben, agiles Arbeiten und ein tolles Arbeitsklima freuen
- Eine Du-Kultur, New Work, ein Umfeld mit vielen Gestaltungsmöglichkeiten und kostenlose Getränke gibt es bei uns on top

## Wir bieten Dir

- Persönliche Betreuung und Begleitung während des Bewerbungsprozesses
- Eine offene Tür zu Deinem Wunscharbeitgeber
- Kostenfreie Vermittlung

### Jennifer Jonitz

Telefon: [07251 982 290](tel:07251982290)

Mail: [bruchsal-jobs@synergie.de](mailto:bruchsal-jobs@synergie.de)

**Art(en) des Personalbedarfs:** Personalvermittlung

