

Imagetext / Arbeitgebervorstellung

Über SYNERGIE

Erfolg entsteht im WIR - als **Personaldienstleister** helfen wir Menschen bei der Erklímmung der nächsten Stufe auf der Karriereleiter – **individuell, persönlich, kompetent und per Direktvermittlung!** Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung und bundesweiten Vernetzung sind wir ein wichtiger **Rekrutierungspartner** für viele Unternehmen. Unser Anliegen ist es, für Dich einen Arbeitgeber zu finden, der **zu Dir passt und Dir Entwicklungsperspektiven bietet**.
Sei bereit für den nächsten Schritt Deiner Karriere!

Business Development Manager (m/w/d)

(20143)

📍 Standort: Herbolzheim 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 38 - 40 Stunden pro Woche 📄
Gehaltsspektrum: 45000 - 55000 Euro pro Jahr 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Zweck und Ziel der Stelle

Du bist bereit für eine Karriere mit Zukunft als **Business Development Manager (m/w/d) in Herbolzheim?**

Dann suchen wir genau Dich als **Business Development Manager (m/w/d)** für unseren Kunden, ein namhaftes mittelständisches Industrieunternehmen in **Herbolzheim** – ab sofort und im Rahmen einer Personalvermittlung.

Bedeutung für das Unternehmen

Über diesen [Link](https://spd.pitchyou.de/D1VCL) (<https://spd.pitchyou.de/D1VCL>) ganz unkompliziert und direkt per WhatsApp **oder unter unten stehenden Kontaktdaten** bewerben. Wir freuen uns auf Dich!

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

Deine Aufgaben

- Identifikation und Analyse neuer Marktchancen, sowie Entwicklung von Expansionsstrategien
- Aufbau und Pflege von Geschäftsbeziehungen zu Partnern
- Mitentwicklung innovativer Geschäftsmodelle und Produkte zur Steigerung der Wettbewerbsfähigkeit
- Durchführung von Marktanalysen und Wettbewerbsstudien zur Identifikation neuer Geschäftspotenziale
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertrieb, der Technik, Produktentwicklung, dem Marketing zur Umsetzung neuer Wachstumsstrategien

Fachliche Anforderungen

Das bringst Du mit

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Supply Chain Management oder einem verwandten Bereich
- Mehrjährige Erfahrung im Einkauf, SCM und/oder Business Development
- Erfahrung in Vertragsverhandlungen und Lieferantenmanagement
- Kenntnisse in Marktanalysen und Geschäftsstrategieentwicklung
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachen von Vorteil
- Analytisches und strategisches Denkvermögen
- Verhandlungsgeschick und sicheres Auftreten
- Entrepreneurship mit hoher Eigeninitiative
- Teamfähigkeit und Kommunikationsstärke

- Flexibilität und Serviceorientierung
- Lösungsorientierte und proaktive Arbeitsweise
- Fähigkeit, auch bei langwierigen Projekten motiviert und lösungsorientiert zu bleiben
- Hohe Belastbarkeit, sowie eine strukturierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft
- Gute Kenntnisse in MS Office-Anwendungen und CRM-Systemen

Arbeitgeberleistungen / Unternehmensangebot

Unser Kunde bietet Dir

- Eine langfristige Anstellung in einem attraktivem Arbeitsumfeld, mit gutem Betriebsklima in einem familiengeführten Unternehmen
- Umfassende Weiterentwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Betriebliches Gesundheitsmanagement, kostenloses Obst-Angebot in der Kantine, Sportstudio und Yoga-Kurse
- Außerdem Jobticket für die öffentlichen Verkehrsmitteln
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge

Wir bieten Dir

- Persönliche Betreuung und Begleitung während des Bewerbungsprozesses
- Mit einer Bewerbung unkompliziert mehrere Stellenangebote erhalten
- Kontakte zu vielen Firmen
- Eine offene Tür zu Deinem Wunscharbeitgeber

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung als **Business Development Manager (m/w/d) in Herbolzheim!** Uns geht es um Dein Können, deshalb verzichten wir ab sofort auf ein Anschreiben – Dein Lebenslauf genügt. Du hast noch Fragen? Melde Dich gerne bei uns!

Kontaktaten für Stellenanzeige

SYNERGIE Personal Deutschland GmbH

Telefon: [07821 922 880](tel:07821922880)

Mail: lahr-jobs@synergie.de

Abteilung(en): Indeed Kampagne, Sonstige verarbeitende Industrie

Art(en) des Personalbedarfs: Personalvermittlung