

Imagetext / Arbeitgebervorstellung

Über S&You

S&You ist eine Marke der **SYNERGIE Gruppe** – dem fünftgrößten Personaldienstleister in Europa. Wir helfen **Fach- und Führungskräften** bei der Erklommung der nächsten Stufe ihrer Karriereleiter – individuell, persönlich, kompetent und **ausschließlich per Direktvermittlung**. Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung und internationalen Vernetzung sind wir ein wichtiger Rekrutierungspartner für viele renommierte Unternehmen. Nutzen Sie unsere Kontakte und unsere Marktkenntnis zu Ihrem Vorteil!

Business Development Manager (m/w/d)

(7870)

📍 Standort: Hamburg 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Sie sind bereit für eine Karriere mit Zukunft als **Business Development Manager (m/w/d)** in **Hamburg**?

Dann haben wir den richtigen Job für Sie! Denn wir suchen genau Sie als **Business Development Manager (m/w/d)** für ein internationales Logistikunternehmen in **Hamburg** – ab sofort und im Rahmen einer Vollzeitbeschäftigung.

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

Ihre Aufgaben:

- Neukundenakquise, wie auch Betreuung der Bestandskunden in Zusammenarbeit mit dem Key Account Management
- Durchführung von Kundenterminen vor Ort, bundesweit
- Ausarbeitung von Marketingstrategien und -unterlagen, in Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- Auswahl und Teilnahme an geeigneten Messen im Bereich der Logistik
- Pflege der CRM-Daten sowie Datenerfassung
- Wettbewerbs- und Marktbeobachtung sowie termingerechte Erstellung von Kundenofferten und deren follow-up
- Vorbereitung, Organisation und Nachbereitung von Kundenbesuchen

Fachliche Anforderungen

Das bringen Sie mit:

- Eine abgeschlossene Ausbildung zum Kaufmann (m/w/d) für Spedition und Logistikdienstleistung oder ein abgeschlossenes Studium (gerne aus dem Bereich Logistik)
- Führerschein, sowie Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet
- Flexibler Umgang mit neuen und wechselnden Aufgabenstellungen, Lernbereitschaft
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Professioneller Auftritt, hohe Einsatzbereitschaft und ausgeprägte Affinität zur Unternehmenskultur

Arbeitgeberleistungen / Unternehmensangebot

Unser Kunde bietet Ihnen:

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag mit attraktiver Bonusregelung und Gewinnbeteiligung
- Flexible Arbeitszeiten, Möglichkeit zum Mobilien Arbeiten
- Firmenfahrzeug und Stellplatz

- Jobrad-Leasing, Übernahme der Kosten für den öffentlichen Nahverkehr
- Ein wachsendes Unternehmen mit sehr guten Aufstiegsmöglichkeiten
- Einen eigenen Gestaltungsbereich

Wir bieten Ihnen:

- Persönliche Betreuung und Begleitung während des Bewerbungsprozesses
- Mit einer Bewerbung unkompliziert mehrere Stellenangebote erhalten
- Kontakte zu vielen Firmen
- Eine offene Tür zum Wunscharbeitgeber

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung als **Business Development Manager (m/w/d)** in **Hamburg!** Uns geht es um Ihr Können, deshalb verzichten wir ab sofort auf ein Anschreiben – ein Lebenslauf und Qualifikationsnachweise genügen. Haben Sie noch Fragen? Melden Sie sich gerne bei uns!

Kontakt Daten für Stellenanzeige

Ingrid Lorenz

Telefon: +49 160 90895161

Mail: SandYouKarlsruhe-jobs@synergie.de

Abteilung(en): Transport/Logistik/Verkehr

Art(en) des Personalbedarfs: Personalvermittlung