

Über SYNERGIE

Erfolg entsteht im WIR - als **Personaldienstleister** helfen wir Menschen bei der Erklömmung der nächsten Stufe auf der Karriereleiter – **individuell, persönlich, kompetent und per Direktvermittlung!** Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung und bundesweiten Vernetzung sind wir ein wichtiger **Rekrutierungspartner** für viele Unternehmen. Unser Anliegen ist es, für Dich einen Arbeitgeber zu finden, der **zu Dir passt und Dir Entwicklungsperspektiven bietet.**

Sei bereit für den nächsten Schritt Deiner Karriere!

Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d) zur Direktvermittlung

(26818)

📍 Standort: Bruchsal 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit

Ein sicherer Job mit starken Vorteilen – genau jetzt – für Dich!

Starte als **Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d) in Bruchsal** bei unserem Kunden, ein Spezialist in der Kreation, Produktion und Distribution von Werbemitteln im Handelsmarketing und sichere Dir einen unbefristeten Arbeitsvertrag als Mitarbeiter im **Vertriebsinnendienst (m/w/d)** – mit übertariflicher Bezahlung und vielen Extras.

Mach den ersten Schritt und komm ins Team als Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d) / Vertriebsassistent (m/w/d) / Sales Assistant (m/w/d) / Sachbearbeiter Vertrieb (m/w/d) / Vertriebskoordinator (m/w/d) in Bruchsal.

Kein Anschreiben nötig – einfach bewerben und sofort durchstarten!

Du hast noch Fragen oder brauchst noch weitere Infos? Melde Dich gerne direkt unter bruchsal-jobs@synergie.de oder unter [07251 982 290!](tel:07251982290)

Über diesen [Link](https://spd.pitchyou.de/LSLOV) (spd.pitchyou.de/LSLOV) ganz unkompliziert und direkt per WhatsApp **oder unter unten stehenden Kontaktdaten** bewerben. Wir freuen uns auf Dich!

Deine Aufgaben

- Zentraler Ansprechpartner für Kunden und Abwicklung der Druckaufträge
- Vollständige Betreuung komplexer Projekte vom Auftragseingang über Kalkulation, Produktionsbegleitung und Warenausgangskontrolle bis zur Rechnungsstellung
- Verantwortung für einen anspruchsvollen Kundenkreis mit direktem Kundenkontakt.
- Sicherstellung eines optimalen Projektverlaufs durch enge Abstimmung mit internen Abteilungen und externen Partnern

Das bringst Du mit

- Eine abgeschlossene **kaufmännische Berufsausbildung / Industriekaufmann (m/w/d) / Kaufmann für Büromanagement (m/w/d) / Kaufmann für Groß und Außenhandelsmanagement (m/w/d)** oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erste Erfahrung in der Kundenbetreuung oder im Vertriebsumfeld – Quereinsteiger mit vergleichbarer Erfahrung oder starkem Organisationstalent sind ebenfalls herzlich willkommen!
- Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten, kundenorientiertes Denken und sicheres Auftreten und eine strukturierte, eigenverantwortliche und zuverlässige Arbeitsweise sowie Teamgeist und Flexibilität
- Sehr gute MS Office-Kenntnisse, insbesondere in Excel
- Fundierte betriebswirtschaftliche Kenntnisse

Persönliche Anforderungen und Sozialkompetenzen

Unser Kunde bietet Dir

- Überdurchschnittliche Vergütung sowie 30 Tage Urlaub pro Jahr
- Unbefristeter Arbeitsvertrag und langfristige Zusammenarbeit in einem modernen Arbeitsumfeld
- Umfassende Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten sowie ein freundschaftliches Team und eine offene Unternehmenskultur
- Zusätzliche Benefits wie betriebliche Altersvorsorge, Corporate Benefits, Businessbike und mehr

Wir bieten Dir

- Persönliche Betreuung und Begleitung während des Bewerbungsprozesses
- Eine offene Tür zu Deinem Wunscharbeitgeber
- Kostenfreie Vermittlung

Jennifer Jonitz

Telefon: [07251 982 290](tel:07251982290)

Mail: bruchsal-jobs@synergie.de

Art(en) des Personalbedarfs: Personalvermittlung