

Über SYNERGIE

Erfolg entsteht im WIR - als **Personaldienstleister** helfen wir Menschen bei der Erklömmung der nächsten Stufe auf der Karriereleiter – **individuell, persönlich, kompetent und per Direktvermittlung!** Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung und bundesweiten Vernetzung sind wir ein wichtiger **Rekrutierungspartner** für viele Unternehmen. Unser Anliegen ist es, für Dich einen Arbeitgeber zu finden, der **zu Dir passt und Dir Entwicklungsperspektiven bietet.**

Sei bereit für den nächsten Schritt Deiner Karriere!

Sales Manager Innendienst (m/w/d) zur Direktvermittlung

(25548)

 Standort: Bretten

Du bist bereit für eine Karriere mit Zukunft als **Sales Manager Innendienst (m/w/d) in Bretten?**

Dann suchen wir genau Dich als **Sales Manager Innendienst (m/w/d)** für unseren Kunden, ein Spezialist für Kaltumformung im Automobilbereich in **Bretten** – ab sofort und im Rahmen einer Personalvermittlung in Vollzeitbeschäftigung.

Über diesen [Link](https://spd.pitchyou.de/CRJDO) ([spd.pitchyou.de/https://spd.pitchyou.de/CRJDO](https://spd.pitchyou.de/CRJDO)) ganz unkompliziert und direkt per WhatsApp **oder unter unten stehenden Kontaktdaten** bewerben. Wir freuen uns auf Dich!

Deine Aufgaben

- Kalkulationen sowie Angebotsausarbeitung & - nachverfolgung
- Pflege der Anfrageliste, eine enge Zusammenarbeit mit dem Controlling sowie Kunden betreuen (intern/extern)
- Prüfung von Zeichnungsänderungen und Preisverhandlungen /-anpassungen in Zusammenarbeit mit Einkauf und Werkscontrolling
- Vertragsvorprüfung (Geheimhaltungsvereinbarung, Qualitätsvereinbarung, Rahmenverträge etc.) sowie Vertretung der Innendienstleitung
- Betreuung der Key Account Kunden (im ID & AD), Unterstützung Budgetplanung in Abstimmung mit VT-Leitung sowie Anfragen für Kunden bearbeiten/anlegen/aktualisieren in Anfrageliste (Bestand, Ersatzteil, Neuteil)
- Anfragen/Bestellungen von Portalen/Mail/etc. herunterladen / anlegen / verfolgen / intern verteilen nach Zuständigkeiten (inkl. ADB anlegen und verteilen)

Das bringst Du mit

- Kfm. Verständnis sowie technisches Verständnis und Interesse sowie mehrjährige Erfahrung im Vertrieb oder ähnliche Stellen
- Gute MS-Office Kenntnisse, sehr gutes Kalkulationsverständnis, Grundlagen bzgl. lesen von technischen Zeichnungen, Kenntnisse in IATF 16949 in Bezug auf die Vertriebsprozesse, Kenntnisse in Budget und Mehrjahresplanung von Vorteil sowie verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Kundenfreundlichkeit & Kommunikationsfreudig, Verhandlungsgeschick und ein globaler Austausch in der Felss Gruppe

Unser Kunde bietet Dir

- Hohe Selbstständigkeit sowie eigenverantwortliches Arbeiten mit internationalem Austausch und Know-how Transfer, sowie flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten
- 30 Tage Urlaub pro Jahr und eine Unternehmenskultur, die berufliche und persönliche Entwicklung fördert
- Firmeninterne Weiterbildungsplattform sowie eine arbeitgeberbezuschusste Altersvorsorge
- Betriebliches Gesundheitsmanagement und Bike-Leasing
- Corporate Benefits

Wir bieten Dir

- Persönliche Betreuung und Begleitung während des Bewerbungsprozesses
- Mit einer Bewerbung unkompliziert mehrere Stellenangebote erhalten
- Kontakte zu vielen Firmen
- Eine offene Tür zu Deinem Wunscharbeitgeber

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung als **Sales Manager Innendienst (m/w/d) in Bretten!** Uns geht es um Dein Können, deshalb verzichten wir ab sofort auf ein Anschreiben – Dein Lebenslauf genügt. Du hast noch Fragen? Melde Dich gerne bei uns!

Jennifer Jonitz

Telefon: [07251 982 290](tel:07251982290)

Mail: bruchsal-jobs@synergie.de

Art(en) des Personalbedarfs: Personalvermittlung