

Erfolg entsteht im WIR - als **Personaldienstleister** helfen wir Menschen bei der Erklömmung der nächsten Stufe auf der Karriereleiter – **individuell, persönlich, kompetent und per Direktvermittlung!** Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung und bundesweiten Vernetzung sind wir ein wichtiger Rekrutierungspartner für viele Einrichtungen. Unser Anliegen ist es, für Sie einen Arbeitgeber zu finden, der **zu Ihnen passt und Ihnen Entwicklungsperspektiven bietet.**

Seien Sie bereit für den nächsten Schritt Ihrer Karriere!

Sales Manager (m/w/d) im Außendienst

(28171)

📍 Standort: Nürnberg 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit

Sie suchen eine neue Herausforderung ohne Umwege?

Wir bringen Sie direkt zu Ihrem neuen Arbeitgeber! Für unseren Kunden, ein etabliertes Unternehmen aus dem Bereich **internationale Spedition in Nürnberg**, suchen wir auf dem Wege der Personalvermittlung ab sofort einen **Sales Manager (m/w/d)**. Es erwartet Sie eine Direkteinstellung bei einem Top-Arbeitgeber.

Bewerben Sie sich jetzt als Business Development Manager(m/w/d), Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d), Außendienstmitarbeiter (m/w/d) in Nürnberg.

Das sind Ihre Aufgaben:

- Bestandskundenberatung und -betreuung
- Neukundenakquise im Bereich Landverkehre
- Kontinuierlicher Ausbau des Geschäfts
- Kalkulation von Raten
- Führung von Preisverhandlungen
- Gestaltung und Realisierung von Vertriebsaktionen

Das bringen Sie mit:

- Sie bringen eine abgeschlossene Ausbildung zum Kaufmann (m/w/d) für Spedition und Logistikdienstleistung o.ä. mit
- Erfahrung im Vertriebsaußendienst in einer Spedition und Kenntnisse des lokalen Marktes werden vorausgesetzt
- Gute Kommunikationsfähigkeiten in deutscher Sprache
- Souveränes Auftreten sowie hohes Maß an Kundenorientierung
- Hunter-Mentalität mit ausgeprägter Verhandlungs- und Abschlusssicherheit

Unser Kunde bietet Ihnen:

- Attraktives Gehalt inkl. Firmen Pkw und Boni
- Einen modernen Arbeitsplatz
- Attraktive Corporate Benefits (z.B. Restaurantschecks, Jobticket, Fahrtkostenzuschuss, Inflationsausgleichsprämie etc.)

- Beste Erreichbarkeit mit dem ÖPNV, Parkplatzmöglichkeiten auf dem Betriebsgelände
- Berufliche und persönliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitszeitmodelle mit Home-Office Möglichkeit

Wir bieten Ihnen:

- Persönliche Betreuung und Begleitung während des Bewerbungsprozesses
- Mit einer Bewerbung unkompliziert mehrere Stellenangebote erhalten
- Kontakte zu vielen Firmen
- Attraktive Alternativen zu Ihrem jetzigen Arbeitsumfeld

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung als **Sales Manager (m/w/d) im Außendienst (m/w/d) in Nürnberg!**

Uns geht es um Ihr Können, deshalb verzichten wir ab sofort auf ein Anschreiben – Ihr Lebenslauf genügt. Sie haben noch Fragen? Melden Sie sich gerne bei uns!

SYNERGIE Personal Deutschland GmbH

Ingrid Lorenz

Telefon: [0160 9089 5161](tel:016090895161)

Mail: pv-hamburg-jobs@synergie.de

Abteilung(en): Transport/Logistik/Verkehr

Art(en) des Personalbedarfs: Personalvermittlung

