

Erfolg entsteht im WIR - als **Personaldienstleister** helfen wir Menschen bei der Erklömmung der nächsten Stufe auf der Karriereleiter – **individuell, persönlich, kompetent und per Direktvermittlung!** Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung und bundesweiten Vernetzung sind wir ein wichtiger **Rekrutierungspartner** für viele Unternehmen. Unser Anliegen ist es, für Dich einen Arbeitgeber zu finden, der **zu Dir passt und Dir Entwicklungsperspektiven bietet.**

Sei bereit für den nächsten Schritt Deiner Karriere!

Sachbearbeiter Vertrieb (m/w/d) zur Direktvermittlung

(23301)

 Standort: Bruchsal

Du bist bereit für eine Karriere mit Zukunft als **Sachbearbeiter Vertrieb (m/w/d) in Bruchsal?**

Dann suchen wir genau Dich als **Sachbearbeiter Vertrieb (m/w/d)** für unseren Kunden, eine der größten Ingenieurgesellschaften für Energiedienstleistungen in Deutschland und ein Tochterunternehmen der RWTÜV GmbH in **Bruchsal** – ab sofort und im Rahmen einer Personalvermittlung in Vollzeit und Teilzeitbeschäftigung.

Über diesen [Link](https://spd.pitchyou.de/CRJDO) ([spd.pitchyou.de/https://spd.pitchyou.de/CRJDO](https://spd.pitchyou.de/CRJDO)) ganz unkompliziert und direkt per WhatsApp **oder unter unten stehenden Kontaktdaten** bewerben. Wir freuen uns auf Dich!

Deine Aufgaben

- Recherche potenzieller Kunden und Erkennung neuer Chancen für unsere Dienstleistungen
- Führen von Erstgesprächen – telefonisch oder über MS Teams – mit Offenheit, Empathie und professioneller Gesprächsführung
- Ermittlung von Bedarf, Qualifizierung von Interessenten und Aufbringen von echtem Interesse an einer Beratung
- Vereinbarung von Terminen mit passenden Ansprechpartnern und Aufbereitung aller relevanten Informationen für die Sales Consultants
- Sorgfältige Dokumentation deiner Aktivitäten im CRM-System und Aufrechterhaltung von Kontakten zu vielversprechenden Leads

Das bringst Du mit

- Freude an Kommunikation, überzeugst am Telefon und findest schnell Zugang zu Menschen
- Strukturierte Arbeitsweise, Übernahme einer zielorientierten Verantwortung für deiner Aufgaben
- Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen mit oder Fähigkeit, schnell eingelernt zu werden
- Idealerweise Erfahrung bereits mit B2B-Vertrieb oder Energiethemen – oder hast Lust, dich in beides einzuarbeiten
- Du bringst eigene Ideen ein und denkst aktiv mit, wie wir unsere Prozesse noch besser machen können

Unser Kunde bietet Dir

- Behalte deine Work-Life-Balance im Blick und profitiere von flexiblen Arbeitszeiten und mobilem Arbeiten
- Innovationen sind fest verankert – du kannst dich auf abwechslungsreiche Aufgaben, agiles Arbeiten und ein tolles Arbeitsklima freuen

- Eine Du-Kultur, New Work, ein Umfeld mit vielen Gestaltungsmöglichkeiten und kostenlose Getränke gibt es bei uns on top

Wir bieten Dir

- Persönliche Betreuung und Begleitung während des Bewerbungsprozesses
- Mit einer Bewerbung unkompliziert mehrere Stellenangebote erhalten
- Kontakte zu vielen Firmen
- Eine offene Tür zu Deinem Wunscharbeitgeber

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung als **Sachbearbeiter Vertrieb (m/w/d) in Bruchsal!** Uns geht es um Dein Können, deshalb verzichten wir ab sofort auf ein Anschreiben – Dein Lebenslauf genügt. Du hast noch Fragen? Melde Dich gerne bei uns!

Jennifer Jonitz

Telefon: [07251 982 290](tel:07251982290)

Mail: bruchsal-jobs@synergie.de

Abteilung(en): Energie/Utility

Art(en) des Personalbedarfs: Personalvermittlung