

Über S&You

S&You ist eine Marke der **SYNERGIE Gruppe** – dem fünftgrößten Personaldienstleister in Europa. Wir helfen **Fach- und Führungskräften** bei der Erklommung der nächsten Stufe ihrer Karriereleiter – individuell, persönlich, kompetent und **ausschließlich per Direktvermittlung**. Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung und internationalen Vernetzung sind wir ein wichtiger Rekrutierungspartner für viele renommierte Unternehmen. Nutzen Sie unsere Kontakte und unsere Marktkenntnis zu Ihrem Vorteil!

Senior Sales Development Manager (m/w/d)

(22125)

📍 Standort: Offenbach am Main 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit

Sie sind bereit für eine Karriere mit Zukunft als **Senior Sales Development Manager (m/w/d) im Kreis Offenbach am Main**?

Dann haben wir den richtigen Job für Sie! Denn wir suchen genau Sie als **Senior Sales Development Manager (m/w/d)** für ein Kundenunternehmen aus dem Kreis **Offenbach am Main**. In dieser Position haben Sie die Möglichkeit bundesweit, remote zu arbeiten.

Das Unternehmen ist seit über einem Jahrzehnt führender Anbieter in seinem Segment und sucht zur weiteren Verstärkung des B2B-Vertriebsteams eine erfahrene, unternehmerisch denkende Persönlichkeit, die maßgeblich dazu beiträgt die internen Sales-Prozesse weiterzuentwickeln. – ab sofort und im Rahmen einer Personalvermittlung.

Ihre Aufgaben

- Strategische Neukundenakquise und Entwicklung von Vertriebskanälen im B2B-Projektgeschäft
- Aufbau und Skalierung eines erfolgreichen B2B-Sales-Funnels zur Akquise von Großkunden und Projektpartnern
- Eigenverantwortliche Erstellung maßgeschneiderter Angebote, Preiskalkulationen und Vertragsmanagement für komplexe Projekte (auf Deutsch und Englisch)
- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Key Accounts mit dem Ziel langfristiger Partnerschaften
- Entwicklung und Umsetzung von zielgerichteten Vertriebskampagnen (z.B. Events, Webinare, Branchenveranstaltungen, Newsletter)
- Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Identifikation neuer Geschäftspotenziale

Das bringen Sie mit

- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Sales, bevorzugt im Projektgeschäft oder in der Einrichtungs-/Immobilienbranche
- Nachweisliche Erfolge im Aufbau und Management eines B2B-Sales-Funnels für erklärungsbedürftige Produkte oder Dienstleistungen
- Unternehmerisches Mindset und die Fähigkeit, neue Geschäftsfelder zu erschließen und bestehende Kundenbeziehungen strategisch auszubauen
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Bereitschaft zu regelmäßigen Dienstreisen innerhalb der DACH-Region (ca. 4-5 Tage im Monat)

Unser Kunde bietet Ihnen

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Die Möglichkeit remote zu arbeiten oder vor Ort
- Gestaltungsfreiraum, flache Hierarchien & direkte Entscheidungswege

- Moderne Arbeitsausstattung
- Einen Firmen-PKW nach Absprache
- Eine betriebliche Altersvorsorge
- 30 Tage Urlaub

Wir bieten Ihnen

- Persönliche Betreuung und Begleitung während des Bewerbungsprozesses
- Mit einer Bewerbung unkompliziert mehrere Stellenangebote erhalten
- Kontakte zu vielen Firmen
- Attraktive Alternativen zu Ihrem jetzigen Arbeitsumfeld

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung als **Senior Sales Development Manager (m/w/d) im Kreis Offenbach am Main!**

Uns geht es um Ihr Können, deshalb verzichten wir ab sofort auf ein Anschreiben – Ihr Lebenslauf und Ihre Qualifikationsnachweise genügen. Sie haben noch Fragen? Melden Sie sich gerne bei uns!

Abteilung(en): Holz/Möbel, Immobilien, Indeed Kampagne

Art(en) des Personalbedarfs: Personalvermittlung