

Über SYNERGIE

Erfolg entsteht im WIR - als **Personaldienstleister** helfen wir Menschen bei der Erklimung der nächsten Stufe auf der Karriereleiter – **individuell, persönlich, kompetent und per Direktvermittlung!** Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung und bundesweiten Vernetzung sind wir ein wichtiger **Rekrutierungspartner** für viele Unternehmen. Unser Anliegen ist es, für Dich einen Arbeitgeber zu finden, der **zu Dir passt und Dir Entwicklungsperspektiven bietet.**

Sei bereit für den nächsten Schritt Deiner Karriere!

Key Account Manager (m/w/d) zur Direktvermittlung

(21748)

📍 Standort: Königsbach-Stein 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit

Du bist bereit für eine Karriere mit Zukunft als **Key Account Manager (m/w/d) in Königsbach-Stein**?

Dann suchen wir genau Dich als **Key Account Manager (m/w/d)** für unseren Kunden, ein zukunftsorientiertes Unternehmen aus dem Automotive Sektor in **Königsbach-Stein** – ab sofort und im Rahmen einer Personalvermittlung in Vollzeitbeschäftigung.

Über diesen [Link](https://spd.pitchyou.de/CRJDO) ([spd.pitchyou.de/https://spd.pitchyou.de/CRJDO](https://spd.pitchyou.de/CRJDO)) ganz unkompliziert und direkt per WhatsApp **oder unter unten stehenden Kontaktdaten** bewerben. Wir freuen uns auf Dich!

Deine Aufgaben

- Sie fungieren als Ansprechpartner (m/w/d) für unsere Kunden im europäischen Umfeld und unternehmen Dienstreisen zu den Standorten der Kunden
- Um die Kunden technisch bestens betreuen zu können, legen Sie kundenspezifische Fertigungssysteme mit unseren Automatisierungskomponenten, Anlagen zur Montage von Werkzeugmaschinen aus
- Basierend auf den ausgearbeiteten Konzepten erstellen Sie kundenspezifische Angebote und Preiskalkulationen
- Nachverfolgung der Angebote sowie das Führen Auftragsverhandlungen sowie aktive Neukundenakquise und pflegen die Beziehungen zu Bestandskunden durch regelmäßige Kundenbesuche
- Durch Ihre analytischen Fähigkeiten und Ihr Netzwerk ermitteln Sie fortlaufend Marktanforderungen und -potentiale und repräsentieren das Unternehmen zudem auf Messen

Das bringst Du mit

- Eines abgeschlossenes Maschinenbaustudium oder eine vergleichbare Qualifikation (z.B. Maschinenbautechnik mit Vertriebserfahrung)
- Berufserfahrung im Bereich im Vertrieb von Werkzeugmaschinen, Automationen oder Montagelinien
- Sie besitzen die Fähigkeit, erklärungsbedürftige Produkte und Konzepte zielorientiert zu erläutern und dynamisch zu präsentieren - auch auf Englisch
- Es fällt Ihnen leicht, komplexe Prozesse zu analysieren und in lösungsorientierte Projektvorschläge umzusetzen
- Ihre Arbeitsweise ist durch Selbstständigkeit, Kreativität und Kundenorientierung geprägt
- Ein sicheres und gepflegtes Auftreten, gepaart mit hoher Einsatz- und Reisebereitschaft, runden Ihr Profil ab

Unser Kunde bietet Dir

- Spannende und vielseitige Aufgaben sowie eine intensive Einarbeitung sowie Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Regelmäßige Schulungen und Trainings für fachliche und persönliche Weiterentwicklung

- Bike-Leasing und Mitarbeitervorteile sowie mobiles Arbeiten
- Betriebliche Altersvorsorge und/oder Vermögenswirksame Leistungen sowie kostenfreie Parkplätze

Wir bieten Dir

- Persönliche Betreuung und Begleitung während des Bewerbungsprozesses
- Mit einer Bewerbung unkompliziert mehrere Stellenangebote erhalten
- Kontakte zu vielen Firmen
- Eine offene Tür zu Deinem Wunscharbeitgeber

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung als **Key Account Manager (m/w/d) in Königsbach-Stein!** Uns geht es um Dein Können, deshalb verzichten wir ab sofort auf ein Anschreiben – Dein Lebenslauf genügt. Du hast noch Fragen? Melde Dich gerne bei uns!

Jennifer Jonitz

Telefon: [07251 982 290](tel:07251982290)

Mail: bruchsal-jobs@synergie.de

Abteilung(en): Automobil/-zulieferer

Art(en) des Personalbedarfs: Personalvermittlung