

## Über SYNERGIE

**Erfolg entsteht im WIR** - als Personaldienstleister helfen wir Menschen bei der Erklimmung der nächsten Stufe auf der Karriereleiter – individuell, persönlich, kompetent und per Direktvermittlung! Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung und bundesweiten Vernetzung sind wir ein wichtiger Rekrutierungspartner für viele Unternehmen. Unser Anliegen ist es, für Dich einen Arbeitgeber zu finden, der zu Dir passt und Dir Entwicklungsperspektiven bietet.

Sei bereit für den nächsten Schritt Deiner Karriere!

# Sales Manager Innendienst (m/w/d) zur Direktvermittlung

(25228)

📍 Standort: Bretten

Du bist bereit für eine Karriere mit Zukunft als **Sales Manager Innendienst (m/w/d) in Bretten?**

Dann suchen wir genau Dich als **Sales Manager Innendienst (m/w/d)** für unseren Kunden, ein Spezialist für Kaltumformung im Automobilbereich in **Bretten** – ab sofort und im Rahmen einer Personalvermittlung in Vollzeitbeschäftigung.

Über diesen [Link](#) (spd.pitchyou.de/<https://spd.pitchyou.de/CRJDO>) ganz unkompliziert und direkt per WhatsApp oder unter unten stehenden Kontaktdaten bewerben. Wir freuen uns auf Dich!

## Deine Aufgaben

- Kalkulationen sowie Angebotsausarbeitung & - nachverfolgung
- Pflege der Anfrageliste, eine enge Zusammenarbeit mit dem Controlling sowie Kunden betreuen (intern/extern)
- Prüfung von Zeichnungsänderungen und Preisverhandlungen /-anpassungen in Zusammenarbeit mit Einkauf und Werkscontrolling
- Vertragsvorprüfung ( Geheimhaltungsvereinabrungr, Qualitätsvereinbarung, Rahmenverträge etc.) sowie Vertretung der Innendienstleitung
- Betreuung der Key Account Kunden (im ID & AD), Unterstützung Budgetplanung in Abstimmung mit VT-Leitung sowie Anfragen für Kunden bearbeiten/anlegen/aktualisieren in Anfrageliste (Bestand, Ersatzteil, Neuteil)
- Anfragen/Bestellungen von Portalen/Mail/etc. herunterladen / anlegen / verfolgen / intern verteilen nach Zuständigkeiten (inkl. ADB anlegen und verteilen)

## Das bringst Du mit

- Kfm. Verständnis sowie technisches Verständnis und Interesse sowie mehrjährige Erfahrung im Vertrieb oder ähnliche Stellen
- Gute MS-Office Kenntnisse, sehr gutes Kalkulationsverständnis, Grundlagen bzgl. lesen von technischen Zeichnungen, Kenntnisse in IATF 16949 in Bezug auf die Vertriebsprozesse, Kenntnisse in Budget und Mehrjahresplanung von Vorteil sowie verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Kundenfreundlichkeit & Kommunikationsfreudig, Verhandlungsgeschick und ein globaler Austausch in der Felss Gruppe

Unser Kunde bietet Dir

- Hohe Selbstständigkeit sowie eigenverantwortliches Arbeiten mit internationalem Austausch und Know-how Transfer, sowie flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten
- 30 Tage Urlaub pro Jahr und eine Unternehmenskultur, die berufliche und persönliche Entwicklung fördert
- Firmeninterne Weiterbildungsplattform sowie eine arbeitgeberbezuschusste Altersvorsorge
- Betriebliches Gesundheitsmanagement und Bike-Leasing
- Corporate Benefits

## Wir bieten Dir

- Persönliche Betreuung und Begleitung während des Bewerbungsprozesses
- Mit einer Bewerbung unkompliziert mehrere Stellenangebote erhalten
- Kontakte zu vielen Firmen
- Eine offene Tür zu Deinem Wunscharbeitgeber

**Interessiert?** Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung als **Sales Manager Innendienst (m/w/d) in Bretten!** Uns geht es um Dein Können, deshalb verzichten wir ab sofort auf ein Anschreiben – Dein Lebenslauf genügt. Du hast noch Fragen? Melde Dich gerne bei uns!

## Jennifer Jonitz

Telefon: [07251 982 290](tel:07251982290)

Mail: [bruchsal-jobs@synergie.de](mailto:bruchsal-jobs@synergie.de)

**Art(en) des Personalbedarfs:** Personalvermittlung